

BERATUNG FÜR EXISTENZGRÜNDER

Beratung und Unterstützung/ Einzeltraining / ToJ Coaching

1. TEIL

Vor der Gründung: - 10 Erfolgsfaktoren für eine erfolgreiche Existenzgründung

1. DER UNBEDINGTE WILLE ZUM ERFOLG
2. GEFESTIGTES SELBSTVERTRAUEN
3. ERFOLGSVERSPRECHENDE GESCHÄFTSIDE
4. UNTERNEHMENSKONZEPT
5. FINANZ- UND LIQUIDITÄTSPLANUNG
6. MARKETING / VERTRIEB
7. ERKENNEN VON MARKTLÜCKEN
8. KOOPERATIONEN
- 9: PERSONAL
10. BERATUNG

- **Selbstanalyse:** Hinterfragen Sie sich selbst und Ihr Vorhaben und seien Sie ehrlich zu der Frau / dem Mann im Spiegel

Intensive Nachbesprechung vor Start 2. Teil

2. TEIL

Businessplan / Zahlenteil

Inhalt:

- genaue Beschreibung der Geschäftsidee
- Zielgruppen Recherche / Marktposition
- Marktanalyse und Wettbewerbsbetrachtung
- Vertrieb / Marketingmaßnahmen
- Finanzierung: Eigen- / Fremdmittel
- Erfolgsaussichten
- Liquiditätsplanung

Optional Vorlagenerstellung für den kompletten Businessplan

3. TEIL

Finanzierung / Förderungen:

- EU Fördergelder
- regionale Förderungen / Förderdatenbank
- Gründerzuschuss
- Darlehen Vorbereitungen der Unterlagen und Basis- Coaching für das Bankgespräch

4. TEIL

Start-up Phase

- Erarbeitung eines 60 Tages-Plans für einen effektiven Start
- Unterstützung bei der Erledigung aller notwendigen Formalitäten /Checkliste

Optional intensive Betreuung innerhalb der ersten 60 Tage (oder länger)

AKTIONSSANGEBOT: 279,- netto

Einzelworkshop zur aktiven Erarbeitung und nachhaltiger Unterstützung bei Erstellung Ihres Businessplans mit individuellem Coaching und Training wie oben beschrieben.

Der Workshop beinhaltet bis zu 5 Treffen a) 1,5- 2 Stunden. Flexible Gestaltung auf Grundlage des eigenen Bedarfs, möglich. Intensives, Coaching können bei Bedarf oder über das Basisangebot hinaus individuell vereinbart werden.