

# Leadership

COACHING  
NEUAUSRICHTUNG  
CHANGE MANAGEMENT  
STRATEGIE



Thomas Götze, Jahrgang 1955

## Leadership ist mein Thema als Business Coach und Management Consultant .

- Sachverständig für innovatives Management mit mehr als 20 Jahren in Top-Positionen.
- Seit 2002 freiberuflich als Business Coach und Management Consultant tätig.
- Bei der renommierten Forscher- und Beratergruppe Neuwaldegg in Wien ausgebildet zum „Coach in Changeprozessen“.
- Weiterbildung „Systemischer Coach“ bei der Evolutionen GmbH, Bonn.
- Als Bereichsleiter Verkauf mehrere Jahre Mitglied des Topmanagement-Teams von Breuninger in Stuttgart, einem der führenden Einzelhandelsunternehmen Deutschlands. Zeitgleich erster Geschäftsführer des Flagship-Stores am Stuttgarter Marktplatz.

Mein Ziel ist es, dass Sie Ihre Ziele gut und effizient erreichen!

Ich stehe Ihnen für einen vertrauensvollen Dialog zur Verfügung, wenn Sie als Unternehmer oder Manager ein professionelles, konstruktives Gegenüber suchen, mit dem Sie passgenaue Lösungen für Ihre Anliegen entwickeln.

Mein Leistungsspektrum macht den Blick frei:

### **Coaching in Changeprozessen:**

- Klarheit schaffen und Orientierung geben in komplexen Situationen von Veränderung.
- Gut aufgesetzte Veränderungsprozesse sowie tragfähige Konzepte für eine klare Positionierung Ihres Unternehmens entwickeln.
- Strukturierte Konzepte, umfassende Erfahrungen und professionelle Unterstützung.
- Neuausrichtung und Restrukturierung Ihres Unternehmens mit einem systematischen Change Management begleiten.

## Personal Coaching für Höchstleistungen:

- Sie und Ihren Wirkungsgrad in ihrer aktuellen Aufgabe stärken.
- Gemeinsam eine Neuausrichtung Ihrer Führungsarbeit und Ihrer Kommunikationssysteme angehen.
- Leaders in Transition: Ihre berufliche Neuorientierung planen und Sie beim Wechsel in eine neue berufliche Dimension begleiten.
- Ihnen professionelles, glasklares und zielführendes Feedback geben.
- Sie dabei unterstützen, persönlichen und wirtschaftlichen Erfolg zu erreichen, abzusichern und zu vergrößern.

Sie dürfen sich auf Wertschätzung und Vertrauen in der Zusammenarbeit verlassen. Absolute Diskretion ist für mich selbstverständlich. Weitere Informationen zu meinem Leistungsspektrum finden Sie auf meinem Internetauftritt.

## Business Coaching für Erfolgsorientierte.

Leadership, Performance und persönliche Themen stehen ebenso im Mittelpunkt wie Themen aus Change Management und Unternehmensentwicklung. Wenn Sie sich die folgenden Fragen selber auch stellen, könnte es gut sein, dass Coaching für Sie Sinn machen würde:

- Mit wem stimmen Sie sich auf gleicher Augenhöhe ab, wenn es um die Bewertung der Erfolgsaussichten und die Realisierung Ihrer Strategien und Pläne geht?
- Mit wem sprechen Sie, wenn Sie die Zukunft Ihres Unternehmens vordenken und sich mit den notwendigen Veränderungen und Einschnitten beschäftigen?
- Wer steht Ihnen mit ehrlichem Feedback zur Seite, wenn Sie Ihre persönlichen Zukunftspläne überprüfen oder verändern?

Fazit: Coaching ist ein kraftvolles Instrument der Hilfe zur Selbsthilfe und stärkt Sie optimal in Höchstleistungssituationen, in Krisen und wann immer Sie Stärke entwickeln müssen.

## Meine Haltung ist systemisch.

Ich verstehe systemisches Coaching als Partnerschaft für Klärung, Orientierung, Problemlösung und Entwicklung. Sie sind der Profi für Ihre Anliegen, ich verstehe Ihre Sprache, weiß außerdem sehr gut, wovon Sie sprechen und bin Profi für optimale Lösungswege. Sie und ich verständigen uns auf Weg, Zeitrahmen und Ziel und gehen gemeinsam die nötigen Schritte, bis Sie erfolgreich angekommen sind. Unsere Zusammenarbeit richtet sich nach Ihren Bedürfnissen und der konkreten Aufgabenstellung:

- Individuelles Einzelcoaching als vertrauensvoller Dialog.
- Coaching von Teams in Situationen von Innovation und Veränderung.

## Machen Sie den ersten Schritt!

Sie fühlen sich angesprochen? – Dann nehmen Sie bitte Kontakt mit mir auf und lassen Sie uns in einem unverbindlichen Vorgespräch über die Chancen sprechen, die für Sie persönlich und Ihr Unternehmen in der Zusammenarbeit mit mir stecken.

## Leadership für Ihr Unternehmen

Ich sehe mich als echten Management Professional und Umsetzungsspezialisten mit 20 Jahren Erfahrung in Top-Positionen des Handels. Mit der differenzierenden Brille des Beraters betrachte ich heute Unternehmenssituationen und -prozesse und komme punktgenau, schnell und effizient zu guten Ergebnissen.

Wenn Sie wirklich etwas bewegen wollen, dann bin ich Ihr Gesprächspartner für einen wirkungsvollen Strategieprozess, der Ihrem Unternehmen eine Sonderstellung in der Branche sichert. Mein Beratungsspektrum deckt alle Themen der Unternehmensentwicklung ab, von Strategie bis Neuausrichtung und von Kundenorientierung bis Profitmanagement.

Holen Sie mich an Bord, wenn Sie die Zukunft Ihres Unternehmens vordenken oder sich mit Restrukturierungen beschäftigen und profitieren Sie in der Zusammenarbeit mit mir von meiner praktischen Erfahrung beim Aufsetzen und Steuern von Strategieprozessen, wenn es darum geht:

## **Strategiearbeit öffnet neue Horizonte**

- Zukunftsbilder für Ihr Unternehmen entwickeln,
- Strategische Neuausrichtung planen,
- Implementierung und Roll Out managen.

## **Klare Positionierung für Ihr Unternehmen**

- Marktorientierte Produktplanung,
- Zielgruppenorientierte Marketingkonzepte.

## **Alte Zöpfe abschneiden**

- Intelligente Kostensteuerung und Erhöhung der Produktivität,
- Effiziente Unternehmensabläufe und Outsourcing.

Weitere Informationen zu meinem Beratungsangebot finden Sie auf meinem Internetauftritt.

## Kundenorientierung: „Den Kunden täglich neu gewinnen!“

Dieses Leitbild steht für meine Philosophie bei der Implementierung eines kundenorientierten Managements. Sie wissen um die Kraft der Differenzierung und den Wettbewerbsvorsprung, den Sie Ihrem Unternehmen mit einer Ausrichtung aller wesentlichen Managementprozesse auf die Kundeninteressen verschaffen.

Sie möchten ein hohes Maß an Kundenorientierung absichern, aber wissen Sie auch, wie Sie das optimal realisieren können? Nutzen Sie meine Expertise, die ich in einem der kundenorientiertesten Unternehmen Deutschlands entwickelt habe.

### **Stellen Sie den Kunden in den Mittelpunkt Ihres Unternehmens!**

Mit mir haben Sie gerade in diesem Komplex einen Experten mit umfassenden Erfahrungen und maßgeschneiderten Lösungen für einen Kundenorientierungsprozess, der Ihrem Unternehmen eine Sonderstellung bei seinen Kunden sichern wird.

## Machen Sie Kundenorientierung zu Ihrem Führungsthema!

Stellen Sie die kontinuierliche Auseinandersetzung mit den Wünschen und Bedürfnissen Ihrer Kunden auf allen Ebenen des Unternehmens sicher. Ich unterstütze Sie mit praxiserprobten Konzepten:

- Ausrichten von Führung und Abläufen auf die Kundeninteressen und die Kernziele der kundenorientierten Verkaufsprozesse,
- Konsequente Führungsprozesse zur Verankerung in der täglichen Managementpraxis,
- Durchdachte Service-Initiativen mit klarer Kunden- und Service-Fokussierung.

In der Weiterentwicklung praxiserprobter Erfolgsrezepte aus dem Handel liegen übrigens exzellente Chancen auch für andere Branchen! Was exzellente Kundenorientierung bezogen auf Ihr Unternehmen im Detail bedeuten kann, welche Schritte für Ihr Unternehmen zweckmäßig sind, das können wir am besten persönlich besprechen.

**Thomas  
Götze  
Consulting  
GmbH**

Thomas Götze Consulting GmbH  
Business Coaching  
& Management Consulting

Johannes-Daur-Str. 10  
D-70825 Korntal-Münchingen

T +49 (0)711 88 77 16 77

F +49 (0)711 88 77 16 78

[info@goetze-consulting.de](mailto:info@goetze-consulting.de)

[www.goetze-consulting.de](http://www.goetze-consulting.de)

COACHING  
NEUAUSRICHTUNG  
CHANGE MANAGEMENT  
STRATEGIE