



Trainerprofil **Helmut Heim**

Meine Trainings- und Beratungsschwerpunkte:

- Verkaufstraining B-2-B / Vertriebscoaching
- Ausbildung von Verkäufer(innen) B-2-B / POS
- Nachwuchsführungskräfte coachen/trainieren
 - Führungskräftecoaching
 - Persönlichkeitsentwicklung
 - Training & Coaching On The Job
- Gesprächs- und Verhandlungstechniken
- Arbeitsmethodik & Selbstmanagement
- Teamentwicklung (erfahrungsorientierte Pädagogik und Beratung)

Meine Kernkompetenzen und Erfahrungen:

- Speditionskaufmann und Verkehrsfachwirt
20 Jahre Berufserfahrung in international tätigen Dienstleistungsunternehmen, davon 15 Jahre mit aktiven Verkaufsaufgaben
- Umsatz-, Kosten- und Budgetverantwortung
 - Einkauf von Dienstleistungen
- Fachliche u. disziplinarische Personalführung
- Auswahl und Entwicklung von Mitarbeitern
 - Coaching als Vorgesetzter
 - Zielvereinbarung
- Restrukturierung und Neuausrichtung von Leistungs- und Verkaufsabteilungen
 - Projektleitung bei Verkaufsaktionen
- Bedarfsgerechte Entwicklung, Einführung und Vertrieb neuer Produkte
 - Vertrags- und Preisverhandlungen
 - Key Account Management
- Strukturiertes und zielgerichtetes arbeiten
 - Lösungs- und Ergebnisorientierung
- Psychotherapeutische Ausbildung (HPG)
 - „Kompetenter Niemand“
 - „Leertischler“
 - Optimist

Ich freue mich darauf

Sie auf dem Weg zu Entwicklung und Wachstum zu begleiten und Ihren Erfolg zu ermöglichen!

Offene Trainingsreihe:

„VERKAUFS-AUSBILDUNG – Ihr sicherer Start in den Verkauf B2B“

Details und Termine unter www.helmutheim.de



Das können Sie von mir erwarten:

- Handlungsorientierte Trainings mit höchstmöglichem Transfer in den Alltag
- Engagement und Authentizität
- ein positives Menschenbild

Meine Philosophie:

Statt problematisieren – Chancen nutzen!

Probleme kann man niemals mit der gleichen Denkweise lösen durch die sie entstanden sind.
Albert Einstein

Wer sein Ziel kennt, findet den Weg!
Laotse

Ihr

HELMUT HEIM