Newsletter für Kundinnen und Kunden

Nr. 5-10/07

BTC Edler & Partner
Beratung • Training • Coaching

Selbstmanagement an drei Themen erleben

Renate Winter, Ulrike und Andreas Edler als Troika

In einem Bildungsprogramm, das von den Teilnehmenden in der Freizeit besucht wurde, boten wir je drei Stunden an. Die erste Veranstaltung zu lebenslangem Lernen bot Renate Winter (www.laborat.de) an. Inhalte waren Gedächtnis, gehirngerechtes Lernen, mindmap... alles zum Ausprobieren. Die zweite zu „Sich und andere verstehen" war meine. Inhalte wie das SIZE-Persönlichkeits- und Kommunikationsmodell zum Beschnuppern und Ausprobieren.

Die dritte Veranstaltung zu „Veränderungen in sich und der Welt managen" bot Ulrike an. Darin ging und geht es auch um Lebensphasen, Trauer und erfolgreiche Anpassung.

Der Kurs wurde bereits dreimal angeboten, das Interesse war groß, die Beteiligung hoch. Wir haben in den Gesprächen eine Offenheit und Tiefe erlebt und viele der Teilnehmenden waren mit uns sehr dankbar für die gemeinsamen Gespräche.

Jede Veranstaltung ist für sich rund und manches Thema bräuchte mehr Zeit und Raum, den wir an anderer Stelle gerne geben. Und hoffentlich konnten wir mit diesem Schnupperkurs Anstöße geben, die etwas ins Rollen brachten!? Wäre das nicht auch etwas für Sie?

Selbstmanagement ein Strategiespiel?

Baumsparvertrag unterschrieben!

Beruflich bedingt fahre ich über 45.000 km im Jahr Auto. Das Co_2 schaffen nur die lieben Bäume. Also lasse ich jeden Monat einen pflanzen mit einem sog. Baumsparvertrag – tief durchatmen☺!

Sind Sie ein zufriedener Kunde?

Kundenfeedback und Kundenempfehlungen

„Einmal Edler im Jahr muss sein!" antwortete ein Kunde in einem meiner Trainings auf die Frage, warum er hier sei. Und ich freue mich tatsächlich, wenn ich bekannte Gesichter wieder sehe (, mich dann noch an die Namen erinnere☺) und ich Ihnen noch etwas geben kann.

Das Feedback meiner zufriedenen Kunden wird bei Seminarbewertung hinterlegt, fast 800 Rückmeldungen wurden dort bestätigt.

Könnten Sie nicht auch einen Schritte nach vorne gehen und mich aktiv empfehlen?

Eine Empfehlung, die zu einem neuen Auftrag oder Kunden führt ist mir immer einen Delinat-Champagner wert!

Das paradoxe (oder umgekehrte) Brainstorming

Wie können wir noch mehr Zeit und Geld vergeuden?

Keiner kann's mehr hören – in vielen Firmen und auch privat sind die Ressourcen Zeit, Arbeit und Geld so knapp, dass die Ratio-Zitronenpress-Aktionen jedem zum Hals raushängen. Eine kreative Technik, die hilft, mit dem Frust und konstruktiv mit möglichen Einsparungen um zu gehen ist, nach dem Gegenteil zu fragen (s.o.). Erst nach der Punktbewertung werden die Antworten ins Positive übersetzt. Testen Sie's!

Handlungs-Tipp: Die systematische Müllabfuhr

Gerade der Herbst bietet sich an, dieses Malik-Werkzeug um zu setzen. Entrümpeln, entschlacken Sie Schränke, Dateien, Kunden, Lieferanten, Software, e-Mail-Kästen. Befreien Sie sich vom Müll, einen Tag im Jahr!

Dieser Newsletter erscheint kostenlos für unsere KundInnen und InteressentInnen. Weitere Newsletter für Führungskräfte und PersonalentwicklerInnen sind in Bearbeitung. Sie können sich eintragen lassen mit einer e-Mail, in der Sie uns die gewünschte(n) Version(en) mitteilen. Sollten Sie die Newsletter nicht mehr wünschen oder irrtümlich erhalten haben, senden Sie bitte ein e-Mail mit dem Titel „unsubscribe". Wir löschen Sie dann selbstverständlich aus dem Verteiler. V.i.S.d.P. A. Edler

BTC Edler & Partner • Andreas Edler • Flößerstr. 56 • 74321 Bietigheim-Bissingen • Tel. 07142-7778891 • PC-Fax 07142-7778892
www.btc-edler.de • info@btc-edler.de • Kundenfeedback unter www.seminarbewertung.de • USt-IdNr. DE203890326